

Dossier de Presse



Contact Presse :

Fouquet Françoise – Symphony Communication

☎ 01 30 64 14 20 – 06 08 25 27 74

💻 ffouquet@symphony-communication.fr

Fiche d'identité société

Création :

Septembre 2004

Président :

François Tribouillois

Activité :

PI3C commercialise une plate-forme d'ingénierie collaborative accessible en mode ASP et propose à ses clients des services d'accompagnement aux changements.

Le principe est simple : toute entreprise peut, dans le cadre d'un projet, louer du temps d'utilisation de la plate-forme et bénéficier ainsi d'outils de gestion de projet efficaces pour un coût très raisonnable. Cette solution permet d'accélérer les délais de mise sur le marché d'un produit tout en réduisant significativement les coûts de production.

Le travail collaboratif entre les équipes intra et inter-entreprises va dans le sens d'une meilleure qualité et favorise l'innovation.

Financement :

- **Capital social** : 68 000 €
- **Investisseurs** : SERAM, CETIM, Association « Des Technologies et des Hommes », Fondateurs.

Siège social :

Centre d'Entreprises Jacquesson
127, 129 rue de Paris
51000 Châlons-en-Champagne

Le contexte

Les avancées technologiques ont largement contribué à la libéralisation des échanges au plan mondial.

Les entreprises évoluent dans un contexte concurrentiel particulièrement tendu et pour rester compétitives, elles doivent être en mesure de proposer les meilleurs produits aux meilleurs prix et dans les meilleurs délais.

Capacité d'innovation, qualité, réduction des délais et des coûts de développement sont au cœur des préoccupations de tout dirigeant.

Pour y parvenir, les entreprises doivent être capables de maîtriser l'ensemble du cycle de vie du produit qu'elles proposent à leurs clients, depuis l'idée initiale jusqu'à sa mise sur le marché, son évolution et, finalement, son retrait.

Or, au fil des années, ce cycle s'est considérablement complexifié, faisant intervenir les équipes pluridisciplinaires de l'entreprise (bureaux d'études, marketing, ventes, fabrication...) mais aussi celles de ses partenaires techniques et commerciaux, de ses fournisseurs et de ses clients.

Dans ce cadre, le PLM (Product Lifecycle Management) s'impose en tant qu'approche stratégique, mettant en œuvre des solutions conçues pour répondre aux besoins de l'entreprise étendue en termes d'ingénierie collaborative, de gestion de projet et de gestion des données relatives à un produit, tout au long de son cycle de vie. Le PLM favorise, au travers de l'entreprise étendue, l'optimisation et l'unification des processus déterminants dans la conception et la fabrication du produit.

Composante essentielle du PLM, l'ingénierie collaborative permet d'améliorer les échanges de données techniques, de manière synchrone. Chaque intervenant prend connaissance de l'avancée du projet en temps réel et peut réagir au plus vite à tout événement. Les répercussions sont significatives à toutes les étapes du cycle de développement.

Toutes les entreprises ne sont pas à ce jour équipées de telles solutions, loin s'en faut. Mais les bénéfices annoncés en termes de capacité d'innovation, d'amélioration de la qualité, de réduction des délais et des coûts de conception, sont tels que le marché du PLM fait l'objet de prévisions très sereines.

Cimdata, cabinet conseil spécialiste du domaine, a évalué ce marché à quelque **14 milliards de dollars en 2003**. Un chiffre provenant, pour 9,5 milliards de \$ des solutions de conception et d'analyse classiques et pour 4,6 milliards de \$ d'outils de collaboration, de gestion de projet et de partage de l'information relative au produit.

C'est sans conteste ce dernier segment de marché qualifié par Cimdata de **cPDM (Collaborative Product Data Management)** qui devrait afficher la plus belle croissance dans les années à venir. Estimé à 5 milliards de \$ pour l'année qui s'achève, il devrait poursuivre son embellie pour atteindre 9 milliards de \$ en 2008 avec une **croissance moyenne annuelle de 14%**. Point notable, les services (hors maintenance) interviennent dans ces prévisions pour plus de 5 milliards de \$. Les coûts liés à l'infrastructure informatique, au déploiement de licences, à l'administration des solutions sont tels que nombre d'entreprises commencent à s'intéresser de près aux offres à la demande.

PI3C : Son métier

PI3C : L'ingénierie collaborative à portée des PME/PMI

Créée en septembre 2004, la société PI3C a pour ambition de mettre les outils d'ingénierie collaborative à la portée des PME/PMI grâce à un mode de distribution 100% ASP (Application Services Provider) adapté à leurs moyens financiers.

L'originalité de la démarche va au-delà de la mise à disposition, le temps d'un projet, d'une plate-forme délivrant puissance de calcul et services collaboratifs à la demande. En complément, **PI3C** propose à ses clients de les accompagner, non seulement techniquement mais également dans la conduite du changement, gage d'une appropriation et d'une exploitation optimales des outils par les équipes concernées.






Historique

L'offre de **PI3C** trouve son origine dans une réflexion menée par la Communauté d'Agglomérations de Châlons-en-Champagne et l'ENSAM, visant à dynamiser l'économie des PME/PMI sur le territoire et au-delà.

De ces réflexions sont nés deux constats. D'une part, les PME/PMI constituent une part importante du tissu économique industriel et ont, tout comme les grands comptes, besoin de solutions d'ingénierie collaborative pour gérer au mieux le cycle de vie des produits et intervenir efficacement dès les phases amont d'un projet. D'autre part, elles sont encore peu équipées, souvent faute de moyens compte tenu du prix de telles solutions.

Afin de répondre au mieux aux attentes de ces entreprises, tant en termes de fonctionnalités que financiers, le groupe de réflexion a confié à **PI3C** la commercialisation et l'exploitation d'une plate-forme d'ingénierie collaborative qui s'appuie sur le module ProjectLink de PTC Software. La plate-forme est hébergée chez Hexanet, à Reims.

Avantages de l'ASP

-  Réduction du cycle de développement produit.
-  Amélioration de la qualité.
-  Réduction des coûts.
-  Conception collaborative sécurisée.
-  Amélioration de la relation client/sous-traitant.

Sans les coûts d'acquisition ...

Le choix du mode de distribution 100% ASP de la plate-forme PI3C présente plus d'un avantage pour les PME/PMI.

Elles peuvent louer, dans des espaces virtuels et sécurisés, le temps de revue de projet, la capacité de calcul nécessaire aux opérations de simulation, la capacité de conception et la gestion de projet dont elles ont besoin, quand elles en ont besoin.

Indépendante des outils de CAO, de planification, des outils bureautiques et des postes de travail utilisés, la plate-forme permet aux équipes de concevoir de nouveaux produits en collaboration directe avec leurs partenaires (sous-traitants, fournisseurs) à distance et en temps réel via Internet.

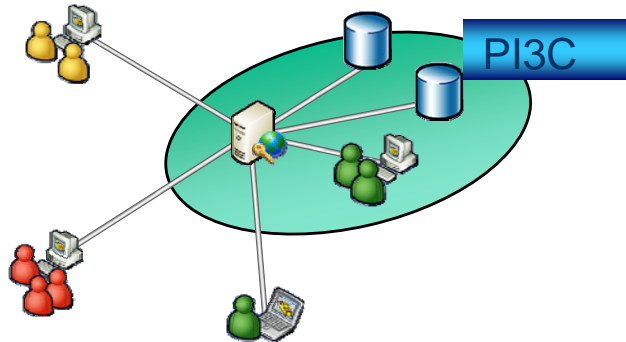
Dans cette approche, **l'entreprise n'a pas à supporter les coûts d'acquisition et de maintenance de logiciels**, elle n'a à se soucier ni du choix d'un fournisseur ni de l'infrastructure informatique à mettre en place.

Les **gains attendus** d'une telle solution sont d'ordre à la fois quantitatif (**réduction pouvant aller jusqu'à 70% des frais de déplacement, 50% des erreurs de fabrication, temps de cycle de développement de produit divisé par deux**) et qualitatif puisque la mise en commun d'idées nombreuses **favorise l'innovation**.

La plate-forme PI3C

La plate-forme PI3C

La plate-forme PI3C fournit aux équipes projet géographiquement dispersées un espace de collaboration qui permet d'échanger, en toute sécurité, les données et processus liés au développement de produits. Visualisation interactive et gestion de projet sont au cœur de la solution.



Une interface Web, simple et conviviale, facilite le travail collaboratif entre les équipes en interne (management, ventes, marketing, bureau d'études, fabrication, service clients) mais aussi avec les fournisseurs, les partenaires de fabrication et les clients.

Les processus de collaboration, de gestion et d'exécution de projet sont normalisés et automatisés, l'ensemble des utilisateurs adopte des méthodes communes, améliorant l'efficacité des échanges et des interventions.

La plate-forme se caractérise notamment par :

- ✚ Une gestion sécurisée des données avec contrôles d'accès selon le profil et le rôle de l'utilisateur ;
- ✚ Une gestion efficace des plans de projet avec prise en compte des étapes clés, des livrables et des ressources ;
- ✚ Des outils de communication optimisant la collaboration entre équipes (fonctionnalités d'abonnements et de notifications, de visualisation et d'annotation de documents de développement, avis de modification automatisés, forums de discussion, réunions en ligne...) ;
- ✚ Une intégration avec les principales applications de CAO mécanique et électronique disponibles sur le marché, les logiciels de planification et de bureautique.

Les entreprises utilisatrices peuvent opter pour des prestations de services complémentaires auprès de PI3C afin de se faire assister dans la conduite de leur projet et d'exploiter au mieux les capacités de la plate-forme d'ingénierie collaborative.

Elles peuvent bien entendu demander un paramétrage du logiciel de gestion de projet en fonction de leurs besoins propres. Elles ont également la possibilité de se faire aider dans la conduite du changement induit par l'utilisation de cette nouvelle solution.

Cibles et politique tarifaire







Avec cette plate-forme, **PI3C** cible les **PME/PMI** à la recherche de solutions performantes et économiques, mais aussi les **grands donneurs d'ordre** oeuvrant dans les domaines des industries automobile, aéronautique, machines spéciales, bien d'équipement, électronique, médical, télécommunications, défense, énergie, transport, etc.

Les entreprises s'abonnent au mois à la plate-forme et payent en fonction du nombre d'accès simultanés aux services, selon un principe de dégressivité : **500 € pour 1 accès, 800 € pour 4 accès et 1 300 € pour 10 accès simultanés.**

Pour un nouveau client, il convient d'ajouter au prix de l'abonnement un forfait d'installation des postes clients, tests inclus, d'un montant de **800 €**

Une journée de formation est prévue, facturée **950 €** pour un groupe allant jusqu'à huit utilisateurs. Une seconde journée est nécessaire pour les utilisateurs ayant à manier des modèles CAO.

Pour déployer cette technologie dans les meilleures conditions, **PI3C** propose aux industriels de mettre en œuvre la plate-forme d'ingénierie dans le cadre d'un projet industriel réel. Ce « projet pilote » inclut les prestations suivantes :

-  Définition du périmètre du projet.
-  Premier niveau de personnalisation.
-  Installation de l'application.
-  Formation de l'équipe projet.
-  Assistance au projet.
-  Calcul du retour sur investissement (ROI).

Ce projet pilote est calibré pour une équipe de 10 personnes et s'échelonne sur 3 mois. Les connexions associées sont incluses dans cette offre dont le coût pour le client est de 8.000 € (hors frais de déplacement).

Quelques références :



Quelques partenaires :

