



PI3C et PTC signent un accord de partenariat pour la distribution d'une offre PLM en mode SaaS

Les deux sociétés allient ainsi l'expertise du mode hébergé de PI3C et les technologies PLM de pointe de PTC

PI3C, précurseur français dans le domaine de l'ingénierie collaborative en mode SaaS (Software as a Service) et **PTC (Nasdaq : PMTC)**, The Product Development Company®, annoncent la signature d'un accord de distribution exclusif pour la France. Selon les termes de cet accord PI3C administrera et commercialisera les solutions PLM de PTC (Windchill ProjectLink et Windchill PDMLink) en mode SaaS. Cette nouvelle approche mutualisée du PLM permet aux PME/PMI de se doter des mêmes outils technologiques que les grands groupes pour un prix adapté, à la fois à la taille de l'entreprise et à ses besoins.

La solution PI3C PLM on Demand sera hébergée dans un Centre IBM e-business Hosting basé en France (Montpellier – 34).

Le point de vue des partenaires et l'offre PI3C PLM On Demand

François Tribouillois, PDG de PI3C : « Depuis 2004, nous sommes persuadés que l'ingénierie collaborative en mode SaaS est une nécessité pour les PME/PMI et répond à un réel besoin, que ce soit en termes technologiques, organisationnels ou financiers. Après la mise en place de notre plate-forme, nous avons ajouté des modules afin d'élargir le champ des fonctionnalités collaboratives que nous pouvons offrir à nos clients, cet accord avec PTC s'inscrit donc parfaitement dans notre stratégie de développement.

En effet, avec la solution PI3C PLM On Demand nous sommes aujourd'hui en mesure de proposer aux sociétés un ensemble complet et modulaire, toujours accessible via le web en mode hébergé, qui couvre tous les processus tout au long du cycle de vie de développement d'un produit. Notre point fort reste, bien évidemment, le mode SaaS qui permet à l'entreprise utilisatrice de louer ces technologies en fonction de ses besoins et de ses ressources, sans investissement de départ.»

Damien Lyant, Area VP Channel Europe du Sud de PTC : « Notre objectif en signant cet accord de distribution avec un pionnier du monde SaaS, est de mettre à la portée et à la disposition d'un plus grand nombre d'entreprises nos solutions PLM standards qui ont fait leur preuve dans tous les secteurs industriels et chez les grands donneurs d'ordre.

PI3C est le précurseur et l'expert de ce mode d'administration et de distribution, et répond ainsi à une demande forte des PME/PMI, c'est le complément idéal de notre réseau de distribution existant. Ce partenariat va nous permettre de faire connaître nos technologies de pointe et de nous positionner sur ce marché en pleine évolution, en effet, le Gartner prévoit qu'il devrait tripler d'ici 2011. »

- **PI3C PLM On Demand**

Cette nouvelle offre permet aux PME/PMI de s'équiper soit de Windchill ProjectLink (pour la gestion de projet et le développement de produits collaboratifs), soit de Windchill PDMLink (référentiel de

données pour la gestion de toutes les formes de données produit et la gestion des modifications/configurations), ou encore des deux pour une redevance mensuelle par utilisateur.

Coût d'utilisation : Les entreprises s'abonnent au mois sur la base de 150 euros par utilisateur et par mois pour l'ensemble de la solution.

Les solutions en mode Saas

Bref rappel des fondamentaux de ce mode de distribution : Il représente un « service à la carte » pour les entreprises qui investissent dans une technologie, sans avoir à supporter les coûts liés à l'acquisition des licences, à leur maintenance et à la sécurisation des réseaux locaux ou externes.

Cette démarche, qui répond de plus en plus aux besoins des PME/PMI, leur permet de bénéficier de toutes les avancées technologiques qui les rendent compétitives sur leur marché.

Dans ce cadre, PI3C offre aujourd'hui toutes les solutions logicielles permettant à une société de gérer ses projets industriels, d'échanger, de modifier et/ou de reconfigurer ses données et ses processus liés au développement de produits, ce en toute sécurité sur un espace de travail hébergé dans un Centre e-Business Hosting d'IBM implanté en France (Montpellier).

Loic Simon, Business Development Executive, IBM, explique : « Avec les logiciels délivrés en mode « As a Service », les PME/PMI ont accès, à moindre coût, aux solutions jusqu'alors réservées aux grands groupes, sans qu'elles soient « au rabais », que ce soit en termes de fonctionnalités ou de sécurité... « Powered by IBM » oblige ! Ce partenariat est parfaitement cohérent avec la stratégie d'IBM et du Club Alliances [www.cluballiances.com] dont font partie PI3C et PTC.

Les membres du Club Alliances allient leurs compétences pour aider les sociétés de toutes tailles à exploiter les briques fonctionnelles et technologiques qui renforcent leur productivité, leur collaboration avec leurs partenaires et donc, leur compétitivité, et ce sans les obliger investir dans de coûteuses infrastructures informatiques. »

Un des premiers clients de la solution PI3C PLM On Demand : Noviloire

Depuis sa création en 1981, Noviloire a vu ses domaines d'activités évoluer en fonction de la croissance de la société et du contexte économique. Ainsi, initialement orienté vers la conception et la fabrication de machines spéciales, Noviloire est aujourd'hui un des principaux acteurs sur le marché des automates médicaux dont la spécificité est l'analyse avec rendu de résultats en utilisant différents principes (analyses d'images, fluorescence, préparations des échantillons, etc.). Ses principaux clients sont : Biorad, DiaMed et Cézanne.

Alain Pacoret, Directeur Général Délégué de Noviloire témoigne : « Nous avons choisi la solution PI3C en octobre 2006. A ce moment là nous avons besoin de travailler en mode collaboratif pour intégrer une expertise externe en éco-conception. Le succès de ce premier projet nous a amené à étendre l'utilisation de la plate-forme PI3C à l'ensemble de nos relations clients/fournisseurs.

Aujourd'hui nos besoins évoluent encore et nous souhaitons généraliser la gestion des données produits avec la solution PDMLink de PTC, c'est donc tout naturellement que nous avons suivi PI3C dans sa nouvelle aventure qui correspond à 100 % à nos besoins de gestion de cycle de vie de nos produits, que ce soit pour réutiliser nos conceptions, pour gérer nos dossiers de CAO ou de FAO ou encore pour assurer une parfaite traçabilité de toutes nos informations. »



A propos de PI3C

Créée en septembre 2004, PI3C a pour ambition de mettre les outils d'ingénierie collaborative à la portée des PME/PMI grâce à un mode de distribution 100% SaaS (Solution as a Service) adapté à leurs moyens financiers, pour ce faire elle s'appuie sur la solution Windchill développée par PTC. La société distribue également, en complément de la plate-forme d'ingénierie collaborative, des solutions de web conférence (Netviewer), ainsi que de publication et traçabilité (Adobe Acrobat 3D).

L'originalité de la démarche va au-delà de la mise à disposition, le temps d'un projet, d'une plate-forme délivrant puissance de calcul et services collaboratifs à la demande. En complément, PI3C propose à ses clients de les accompagner, non seulement techniquement mais également dans la conduite du changement, gage d'une appropriation et d'une exploitation optimales des outils par les équipes concernées.

La plate-forme PI3C fournit aux équipes projet géographiquement dispersées un espace de collaboration qui permet d'échanger, en toute sécurité, les données et processus liés au développement de produits. Visualisation interactive et gestion de projet sont au coeur de la solution.

À propos de PTC

Fondé en 1985 à Boston, PTC (Nasdaq: PMTC) développe, commercialise et supporte des solutions logicielles de gestion du cycle de vie des produits (Product Lifecycle Management – PLM). Destinées à l'industrie, ces solutions répondent aux exigences liées à la mondialisation, la réduction des délais de mise sur le marché et l'amélioration de l'efficacité opérationnelle associée au développement de produits. Grâce à ses solutions de CAO, de gestion des contenus et des processus, PTC permet aux sociétés opérant dans divers secteurs tels que l'équipement industriel, les nouvelles technologies, le textile, l'aérospatial et la défense ou l'automobile d'atteindre des objectifs commerciaux stratégiques et de concevoir des produits novateurs. L'offre de PTC se compose de Pro/ENGINEER® pour la conception et la maquette numérique, de CADD5® dédié à la CAO mécanique, de Mathcad® pour le calcul scientifique, d'Arbortext® Editor, Arbortext® IsoDraw et Arbortext® Publishing pour l'illustration et la documentation technique, ainsi que des solutions Windchill® pour la création, le contrôle, la collaboration, la configuration et la communication. Les logiciels PTC sont commercialisés en direct mais aussi via un réseau de revendeurs à forte valeur ajoutée (VARs), des intégrateurs et des prestataires dans les domaines de la formation et du support technique. En outre, PTC s'implique dans l'éducation via son Programme Éducation mondial. Le groupe compte 5 000 collaborateurs répartis à travers le monde. Pour en savoir plus, rendez-vous sur le site : <http://www.ptc.com>

Contact Presse :

Françoise Fouquet – Symphony Communication
Tel ; 01 30 64 14 20 – Mobile ; 06 08 25 27 74
Courriel : ffouquet@symphony-communication.fr